



GRUPE
CB

COMMERCIAUX

Filière : Granulats
Date : 17 mai 2010

Missions :

Vous aurez en charge la commercialisation des granulats. Vos missions principales seront de :

- Concevoir le plan de prospection et établir le plan de tournée,
- Identifier les besoins des clients et proposer nos produits en adéquation avec ces besoins,
- Réaliser le suivi et développement de la clientèle,
- Elaborer la proposition commerciale.

Connaissances et aptitudes requises :

Vous avez un goût du relationnel prononcé.

Votre capacité de persuasion et de négociation avec des interlocuteurs importants feront votre force.

Vous êtes autonome, dynamique, motivé et vous souhaitez vous investir durablement dans une entreprise à fort potentiel. Alors Rejoignez-nous !

Type de Contrat :

Contrat à Durée Indéterminée.

Contactez :

Véronique HOCHART, Responsable Ressources Humaines.
Tél. : 03.21.99.67.00 ou par e-mail : vhochart@cb-sa.com